



Lösung im Überblick
SAP-Lösungen für den Mittelstand

Exzellente Aussichten für Ihr Unternehmen – mit **SAP Business One**

THE BEST RUN 



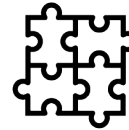
© 2018 SAP SE or an SAP affiliate company. All rights reserved.

SAP Business One: Entwickelt für die Anforderungen Ihres Unternehmens

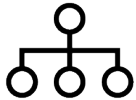
Passgenau für Ihr Geschäft



Kostengünstig
Niedrige Gesamtbetriebskosten



Branchenlösungen
auf Ihre Anforderungen zugeschnitten



Umfassend
Eine einzige Lösung für
alle Geschäftsbereiche



28 Sprachen,
50 lokalisierte Versionen,
Unterstützung mehrerer Währungen



Schnell und einfach
implementiert, nach wenigen
Tagen oder Wochen startklar



800 Partner
in 150+ Ländern



Leistungsstark,
damit Ihr Unternehmen sicher
wachsen kann



65.000+ Kunden
nutzen SAP Business One weltweit

SAP Business One: Entwickelt für die Anforderungen Ihres Unternehmens

Passgenau für Ihr Geschäft



Finanzmanagement



Vertrieb und Kundenbetreuung



Einkauf und Lager



Produktion



Business Intelligence



Analytics und Reporting



Erfolgreich steuern, erfolgreich wachsen

Mit der Anwendung SAP® Business One können Sie Ihr gesamtes Unternehmen kostengünstig steuern – von Rechnungs- und Finanzwesen über Einkauf, Lagerverwaltung, Vertrieb und Kundenbeziehungsmanagement, bis hin zu Projektmanagement, Produktion und Personalwesen. Ihre Prozesse werden einfacher, die Einblicke in Ihr Geschäft klarer – und Sie können schneller die richtigen Entscheidungen treffen. Denn Ihnen stehen jederzeit aktuelle Informationen zur Verfügung: die Basis für nachhaltiges Wachstum.

Ihr gesamtes Geschäft auf einen Blick

Große Träume und Ziele treiben Unternehmer wie Sie an. Wenn Ihr Unternehmen aber immer weiter wächst, wird es zunehmend schwerer, jederzeit den Überblick über alle Vorgänge zu behalten. Vor allem, wenn Informationen über verschiedene Systeme verteilt sind. SAP Business One wächst deshalb mit Ihrem kleinen oder mittelständischen Unternehmen. Die Lösung ist flexibel, modular aufgebaut und leistungsstark – und dank ihrer anwenderfreundlichen Oberfläche besonders einfach zu bedienen.

SAP Business One

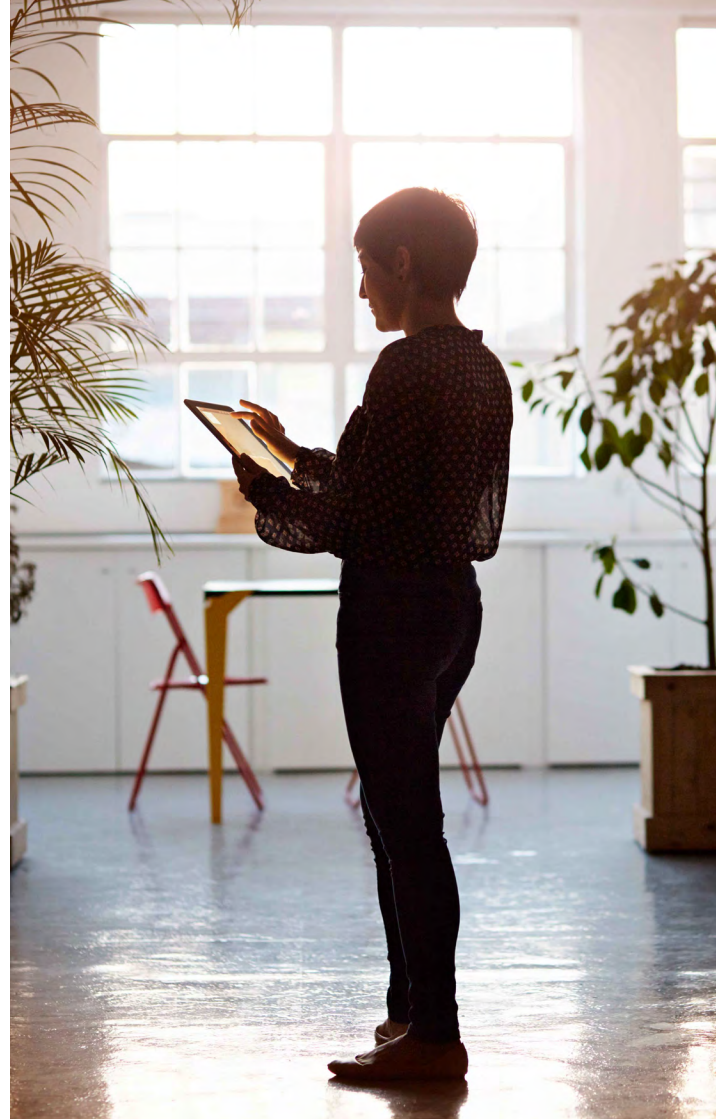
Eine umfassende und konfigurierbare Lösung

Die integrierte Lösung SAP Business One gibt Ihnen transparente Einblicke in Ihr gesamtes Unternehmen. So behalten Sie die Kontrolle über jeden Arbeitsschritt. Sie können jederzeit auf alle wichtigen Geschäftsdaten zugreifen – und zwar unternehmensweit. Jeder wichtige Bereich Ihres Geschäfts lässt sich zentral steuern. Klassische Buchhaltungssoftware oder Tabellenkalkulationen kommen da längst an ihre Grenzen.

Jedes Unternehmen ist anders. SAP Business One passt sich Ihrem daher flexibel an. Egal, ob Sie die Lösung bei sich vor Ort implementieren oder über die Cloud nutzen: Sie können überall rund um die Uhr und von jedem Mobilgerät aus darauf zugreifen. Als Plattform unterstützt SAP Business One sowohl SAP HANA® als auch Microsoft SQL. Sie entscheiden selbst, welche Sie nutzen möchten.

Übrigens: Ihre Mitarbeiter können die Anwendung vom ersten Tag an nutzen. Und wenn Ihr Unternehmen wächst, passen Sie SAP Business One einfach Ihren neuen Anforderungen an oder erweitern die Software nach Wunsch.

Sie möchten international expandieren? Gerne. SAP Business One unterstützt 28 Sprachen und 50 länderspezifische Versionen – implementiert und gewartet von einem umfassenden, internationalen Netzwerk aus über 800 SAP-Business-One-Partnern.



Alle Finanzen unter Kontrolle

SAP Business One gibt Ihnen alle Tools für ein einfacheres Finanzwesen an die Hand. Automatisiert verwalten Sie Buchungen, berechnen Steuern und führen Transaktionen in unterschiedlichsten Währungen durch.

Alle Bankgeschäfte lassen sich mit der Anwendung abwickeln: Sie verarbeiten Kontoauszüge und Zahlungen, stimmen Konten ab, verwalten den Cashflow und behalten Budgets im Blick. Außerdem können Sie im Handumdrehen die Ist- mit der Soll-Situation vergleichen und sofort ermitteln, wie es um Ihr Unternehmen steht.



Ihre Finanzprozesse sind nahtlos und in Echtzeit mit anderen Geschäftsabläufen verknüpft, beispielsweise dem Einkauf und dem Vertrieb. Das Ergebnis: schnellere Transaktionen und mehr Transparenz über den Cashflow.

Finanzmanagement

Buchhaltung – Automatisieren Sie alle Kernprozesse der Buchhaltung, beispielsweise das Buchungsjournal sowie Forderungen und Verbindlichkeiten.

Controlling – Sie steuern Ihren Cashflow zuverlässig, behalten Anlagegüter im Blick, kontrollieren Budgets und überwachen Projektkosten.

Sachanlagen – Verwalten Sie Ihr Anlagevermögen einfach digital, ohne Daten immer wieder neu eingeben zu müssen.

Bankgeschäfte – In kürzester Zeit gleichen Sie Konten ab, verarbeiten Kontoauszüge und Buchungen diverser Zahlungsmethoden – wie Überweisungen, Barzahlungen und Kreditkarten.

Finanzberichte und -analysen – Erstellen Sie standardisierte oder individuelle Berichte und binden Sie darin Echtzeit-Daten aus der Unternehmensplanung und der Wirtschaftsprüfung mit ein.

Einen treuen Kundenstamm aufbauen

Neue Kunden zu gewinnen, ist erfolgsentscheidend. Aber ebenso wichtig ist es, das Potenzial bestehender Kundenbeziehungen voll auszuschöpfen.

Mit SAP Business One steuern Sie den gesamten Vertriebsprozess und jeden Kundenkontakt schnell und einfach – vom ersten Gespräch über die Zusage bis hin zu Service und Support im Aftersales.

In der integrierten Lösung sehen Sie alle potenziellen und bestehenden Kunden auf einen Blick und können deren Wünsche besser einschätzen. Aus Interessenten werden begeisterte Kunden. Und Sie verkaufen mehr und werden profitabler.



Vertrieb und Kundenbetreuung

Vertriebs – und Opportunity Management: Sie verfolgen Geschäftschancen und Kundenaktivitäten lückenlos nach – angefangen beim ersten Kontakt bis hin zum Vertragsabschluss.

Marketingkampagnen: Erstellen, steuern und analysieren Sie einzelne Marketingaktivitäten oder komplette Kampagnen.

Kundenverwaltung: An einer zentralen Stelle hinterlegen Sie alle wichtigen Kundendaten und synchronisieren diese dann bequem mit Ihren Kontakten aus Microsoft Outlook.

Service-Management: Garantie- und Service-Verträge verwalten Sie effizienter denn je. Und können Ihren Kunden so auch am Telefon schneller weiterhelfen.

Berichte und Analysen: Erstellen Sie detaillierte Berichte anhand zeitsparender Vorlagen zu allen Vertriebsfragen, beispielsweise Verkaufs- und Pipeline-Prognosen.

Mobiler Vertrieb: Mit der mobilen App für SAP Business One kann Ihr Vertriebsteam auch unterwegs auf alle wichtigen Daten zugreifen.

Beschaffung optimieren und Margen erhöhen

Jedes Unternehmen braucht einen klar definierten Einkaufsprozess. Er legt fest, wie Angebote eingeholt, Bestellanforderungen aufgebaut und Lieferanten bezahlt werden. SAP Business One unterstützt Sie in jedem Schritt dieses Order-to-Pay-Prozesses. Sie erfassen Belege, Rechnungen, Retouren und Zahlungen. Ein integriertes Reporting ermöglicht es Ihnen, Lieferanten und Preise einfacher zu vergleichen – damit Sie bessere Konditionen aushandeln können und neue Möglichkeiten für Kosteneinsparungen aufdecken.



Purchasing and inventory control

Beschaffung: Erstellen Sie Lieferantenanfragen, Bestellungen und Wareneingänge. Die Dokumente lassen sich miteinander verknüpfen und für die Wirtschaftsprüfung nachverfolgen. Retouren, zusätzliche Ausgaben und verschiedene Währungen behalten Sie ebenfalls im Griff.

Stammdatenmanagement: Dank einer benutzerfreundlichen Oberfläche verwalten Sie selbst umfangreiche Daten reibungslos und einfach. Kontostände und Einkaufsanalysen sind ebenso verfügbar, wie detaillierte Bestellinformationen mit Preislisten und Steuerdaten.

Integration von Lager und Buchhaltung: Gleichen Sie Wareneingangsbestätigungen in Echtzeit mit Ihren Lagerbeständen ab.

Verbindlichkeiten: Verarbeiten Sie Lieferantenrechnungen, Stornierungen und Gutschriften und verknüpfen diese mit der zugehörigen Bestellung. Sie planen den Materialbedarf und terminieren Ihre Einkäufe passgenau.

Einfaches, immer aktuelles Reporting: Erstellen Sie Berichte auf Basis von Echtzeitdaten und veranschaulichen Sie diese in den verschiedensten Vorlagen und Dashboards.

Bestände transparent verwalten und verteilen

SAP Business One stellt Ihnen jederzeit verlässliche Informationen zu eingehenden und ausgehenden Lieferungen, Beständen und Artikelstandorten bereit. Ihre Bestandswerte können Sie anhand von Standardkosten, gleitendem Durchschnitt, FIFO und anderen Methoden einsehen. Mit der Lösung können Sie Ihren Bestand und Artikelverfügbarkeiten in Echtzeit prüfen, aber auch Standard- und Sonderpreise verwalten. Mengen-, Barzahlungs- und kundenspezifische Rabatte lassen sich ebenfalls berücksichtigen – und die Effekte daraus nachvollziehen.



Produktion

Lager- und Bestandsmanagement: Ihre Bestände können Sie übersichtlich verwalten, die Stammdaten beibehalten und dabei mehrere Maßeinheiten und Preise auszeichnen.

Lagerplatzmanagement: Sie verwalten Bestände über mehrere Lagerhallen hinweg, können jede Halle in Zonen unterteilen und Zuordnungsregeln festlegen. Lagerbewegungen und Pick-Zeiten lassen sich optimieren.

Warenein- und -ausgangskontrolle: Sie protokollieren jeden Ein- und Ausgang sowie alle Stellplätze und Bewegungen. Konsignation, Direktlieferung und andere Lieferarten werden ebenso unterstützt, wie Inventuren.

Fertigungs- und Materialbedarfsplanung: Sie erstellen Mehrfachstücklisten, geben Produktionsaufträge manuell oder automatisch frei und verwalten die Stücklistenpreise systemweit.

Effizientes Reporting: Erstellen Sie Berichte mit aktuellen Daten und stellen Sie diese in verschiedenen Formaten und Dashboards dar.

Klare Einblicke ins Geschäft – mit Business Intelligence, Analysen und Berichten

SAP Business One bringt leistungsstarke Analyse- und Reporting-Tools gleich mit. Die Lösung enthält die vollintegrierte Software SAP Crystal Reports® für SAP Business One: Damit lassen sich Daten aus mehreren Quellen zusammenführen und schnell zuverlässige Berichte auf Basis unternehmensweiter Daten erstellen. Dank der Integration in Microsoft Office können Sie aus zahlreichen Berichtsformaten wählen und den Zugang zu einzelnen Informationen kontrolliert ermöglichen.

Optional verwenden Sie weitere Analysefunktionen powered by SAP HANA. Auswertungen und Berichte lassen sich so durch In-Memory-

Computing beschleunigen. Sie greifen in Echtzeit auf vorkonfigurierte Dashboards und Reports, aber auch auf Office-Tools zu, die Sie bei der Entscheidungsfindung unterstützen. Formulare und Anfragen passen Sie an Ihre Wünsche an – ohne technische Schulung. Ebenso einfach verändern Sie Einstellungen, beispielsweise Wechselkurse oder Zugriffsparameter. Oder Sie importieren und exportieren Informationen aus E-Mails, Schriftverkehr oder anderen Quellen.

Business Intelligence

Berichte: Greifen Sie auf Daten unterschiedlichster Quellen zu, erstellen Sie neue Berichte und passen Sie bestehende mit zahlreichen Layouts an Ihre Anforderungen an. Der IT-Aufwand ist minimal.

Interaktive Analysen: Erstellen Sie Berichte mithilfe der Standardfunktionen von MS Excel und betrachten Sie Ihr Unternehmen aus ganz neuen Perspektiven.

Intuitive Tools: Sie verknüpfen Objekte per Drag & Drop, tauchen von Überblicksinformationen hinab bis in die Detaildaten, finden jeden Inhalt schnell und werden automatisch über Veränderungen informiert.

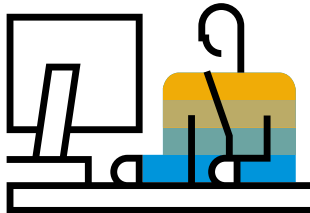
Vorkonfigurierte Kennzahlen: In Ihre Analysen integrieren Sie einfach Kennzahlen, wie die durchschnittliche Abweichung bei der Lieferdauer oder die Ergebnisse der fünf erfolgreichsten Mitarbeiter.

Erweiterte Berichte: Wenn Sie die Software SAP Lumira in SAP Business One integrieren, können Sie Ihre Reports mit leistungsstarken Visualisierungen noch anschaulicher aufbereiten.



Fundierte Entscheidungen schneller treffen

Mit SAP Business One sind Ihre Mitarbeiter in der Lage, schneller fundiert zu entscheiden. Dazu führt die Lösung alle wichtigen Informationen aus Vertrieb, Kundenmanagement, operativem Geschäft und Finanzwesen zusammen – und stellt sie unternehmensweit bereit. Ihre Daten sind also nicht mehr über mehrere Tabellen verteilt, sondern in einem vollintegrierten System zentral hinterlegt. Doppelte Datenerfassung entfällt, Kosten sinken und die Fehlerquoten gleich mit. Warnmeldungen informieren Mitarbeiter automatisch, wenn sie handeln sollten – damit sich Ihre Kollegen und Sie wieder auf die wichtigsten Aufgaben konzentrieren können. Zu jeder Zeit wissen Sie genau, wie es um Ihr Unternehmen steht. Und dass Ihre Daten wirklich zuverlässig sind.



Analytics und Reporting

Im Zusammenspiel mit der vollintegrierten Software SAP Crystal Reports für SAP Business One erstellen Sie Dashboards und Berichte, die Einblicke in jeden Geschäftsbereich eröffnen. Die intuitive, interaktive Drill-Down-Funktion hilft Ihnen dabei, Antworten auf drängende Fragen zu ermitteln. Mitarbeiter können schneller auf Kundenwünsche eingehen und Manager behalten den Überblick über Umsätze, Kosten und den Cashflow. So lässt sich die Unternehmensleistung zuverlässig auswerten und im Falle eines Falles umgehend gegensteuern.

Noch schneller greifen Sie mit SAP HANA für SAP Business One auf Informationen zu. Enthalten sind leistungsstarke Funktionen für Echtzeitanalysen, mit denen jeder Anwender sofort die Daten findet, die er gerade benötigt. Standardisierte oder Ad-hoc-Berichte sind im Nu erstellt.

Branchenlösungen für Ihr wachsendes Unternehmen

SAP Business One liefert umfassende branchenspezifische Funktionen, Best Practices und Prozesse gleich mit. Und wenn Ihr Unternehmen wächst, erweitern Sie die Lösung einfach und passen sie so den neuen Anforderungen Ihres Geschäfts und Ihrer Branche an. Dafür nutzen Sie SAP Business One Studio, das Software Development Kit, oder wählen aus mehr als 500 Add-ons unserer Partner.

Konsumgüter



Richten Sie Ihr gesamtes Geschäft an den Wünschen des Kunden von heute aus – mit SAP Business One für die Konsumgüterbranche. Sie prognostizieren, planen und verwalten die Nachfrage und bieten Produkte an, nach denen sich Käufer sehnen.

Industriemaschinen und -komponenten



Mit SAP Business One für die Industriegüterbranche erfüllen Sie die Nachfrage Ihrer Kunden und erschließen neue Erlösströme. Supply-Chain-Kosten und Durchlaufzeiten sinken, es entsteht weniger Ausschuss und Nacharbeiten sind seltener nötig. Das Ergebnis? Sie erzielen schneller Gewinne.

Dienstleistungen



Bieten Sie Ihren Kunden eine konstant hohe Servicequalität. Mit SAP Business One für Dienstleistungs- und Beratungsunternehmen entwickeln Sie einen einheitlichen Serviceprozess, optimieren die Ressourcenplanung, das Projektmanagement, die Abrechnung und mehr.

Einzelhandel



Begeistern Sie Ihre Kunden mit Produkten, Informationen und einer persönlichen Käuferfahrung über alle Kanäle hinweg – mit SAP Business One für den Einzelhandel. In Echtzeit greifen Sie auf Kunden- und Kassendaten (POS) zu, sprechen Käufer an und optimieren alle Bereiche von der Vermarktung bis hin zur Lieferkette.

Großhandel



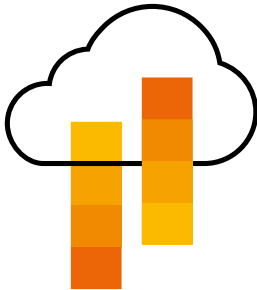
Mit SAP Business One für den Großhandel erfüllen Sie Kunden- und Lieferantenanforderungen proaktiv. Von der Nachfrageplanung über die Lagerhaltung bis zum Lieferkettenmanagement verbessern Sie jeden Prozess. Es entstehen flexible, durchgängig integrierte Abläufe, die Ihr operatives Geschäft stärken.

Erfahren Sie mehr und lernen Sie Erfolgsprojekte unserer Kunden kennen: <http://www.sap.de/businessone>

Die richtige Lösung für heute. Für morgen. Für die Zukunft.

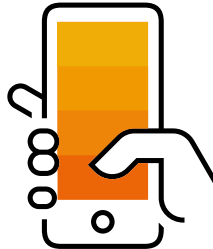
Cloud

Jetzt können Sie SAP Business One Cloud zu monatlichen Lizenzgebühren buchen. Wenn Ihr Unternehmen wächst, wächst die Lösung einfach mit.



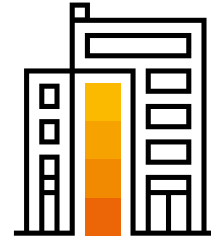
Mobil

Steuern Sie Ihr Unternehmen von unterwegs und unterstützen Sie Ihre Vertriebskollegen. Mit den mobilen Apps für SAP Business One behalten Sie überall und jederzeit die Kontrolle – auf jedem Endgerät.



On-Premise

Sie möchten SAP Business One lieber direkt bei Ihnen vor Ort implementieren? Auch dafür haben wir Varianten im Angebot, die zu Ihren Anforderungen passen.



Faktencheck: Ist SAP Business One wirklich ...

zu teuer?

SAP Business One wurde speziell als kostengünstige Lösung für kleine Unternehmen entwickelt. Die Gesamtbetriebskosten sind niedrig und Sie unterstützen damit sämtliche Anforderungen Ihrer Fachbereiche in einer einzigen Lösung.

zu aufwendig zu implementieren?

Die Lösung ist in wenigen Tagen bis Wochen implementiert. Das können mehr als 65.000 Kunden aus über 150 Ländern bestätigen. Damit Sie international schnell loslegen können, wählen Sie einfach zwischen 28 Sprachen und 50 lokalisierten Versionen von SAP Business One.

zu komplex?

Es steckt viel drin in SAP Business One. Die Lösung ist aber modular aufgebaut und lässt sich flexibel anpassen – mit mehr als 500 Add-ons beispielsweise, die besondere Anforderungen einzelner Branchen abdecken. Zudem können Sie auf ein Netzwerk von mehr als 800 Partnern für SAP Business One zurückgreifen, die Sie weltweit unterstützen.

Was auch immer Sie vorhaben: Wir unterstützen Sie.



Wir haben SAP Business One speziell für die Anforderungen kleiner und mittlerer Unternehmen entwickelt. In einer einzigen Lösung steuern Sie Ihr gesamtes Geschäft – einschließlich Finanzwesen, Vertrieb, Kundenbeziehungen und operativen Betrieb.

Mit der exklusiv von SAP-Partnern vertriebenen Software beschleunigen Sie alle Abläufe. Sie können sofort auf vollständige Informationen zu Ihrem Geschäft zugreifen – und unterstützen damit einen profitablen Wachstumskurs.

Mehr erfahren

Um mehr zu erfahren, rufen Sie noch heute Ihren SAP-Vertreter an oder besuchen Sie uns online unter

<http://www.sap.de/businessone>

© 2018 SAP SE or an SAP affiliate company. All rights reserved.

No part of this publication may be reproduced or transmitted in any form or for any purpose without the express permission of SAP SE or an SAP affiliate company.

The information contained herein may be changed without prior notice. Some software products marketed by SAP SE and its distributors contain proprietary software components of other software vendors. National product specifications may vary.

These materials are provided by SAP SE or an SAP affiliate company for informational purposes only, without representation or warranty of any kind, and SAP or its affiliated companies shall not be liable for errors or omissions with respect to the materials. The only warranties for SAP or SAP affiliate company products and services are those that are set forth in the express warranty statements accompanying such products and services, if any. Nothing herein should be construed as constituting an additional warranty.

In particular, SAP SE or its affiliated companies have no obligation to pursue any course of business outlined in this document or any related presentation, or to develop or release any functionality mentioned therein. This document, or any related presentation, and SAP SE's or its affiliated companies' strategy and possible future developments, products, and/or platforms, directions, and functionality are all subject to change and may be changed by SAP SE or its affiliated companies at any time for any reason without notice. The information in this document is not a commitment, promise, or legal obligation to deliver any material, code, or functionality. All forward-looking statements are subject to various risks and uncertainties that could cause actual results to differ materially from expectations. Readers are cautioned not to place undue reliance on these forward-looking statements, and they should not be relied upon in making purchasing decisions.

SAP and other SAP products and services mentioned herein as well as their respective logos are trademarks or registered trademarks of SAP SE (or an SAP affiliate company) in Germany and other countries. All other product and service names mentioned are the trademarks of their respective companies.

See <https://www.sap.com/copyright> for additional trademark information and notices.